



Onninen – kasvun ja kannattavuuden eväät

Rakentamisen ja talotekniikan toimialajohtaja, pääjohtajan sijainen Jorma Rauhala

24.3.2021

-ryhmä tänään

#1

Pohjois-Euroopan johtava toimija



Kannattavan kasvun strategia,
3 ydintoimialaa



1 800 kauppaa
7 maassa, kattavat verkkokauppapalvelut



1,9 miljoonaa asiakasta
joka päivä



Vahva taloudellinen
asema ja hyvä
osingonmaksukyky



Maailman vastuullisin
ruokakauppa

Rakentamisen ja talotekniikan kauppa lyhyesti

Pohjois-Euroopan johtava
rakentamisen
ja talotekniikan toimija



Rautakaupan ja teknisen
kaupan tuotteet sekä
rakentamisen, remontoimisen
ja talotekniikan palvelut



Kattavat digitaaliset
palvelut



Vähittäismyynnistä
lähes 70 % tulee
yritysassiakas-
liiketoiminnasta

Palvelee kolmea asiakassegmenttiä:
**Teknisen tukkukaupan asiakkaat,
ammattirakentajat ja kuluttajat**

	2020	2019
Liikevaihto	3 639,5 milj. €	3 472,8 milj. €
Liikevoitto*	187,7 milj. €	115,9 milj. €
Liikevoitto-%*	5,2 %	3,3 %
Investoinnit	186 milj. €	333 milj. €

Sisältää erikoiskaupan. Liikevaihto ilman Kesko Senukaita. Liikevoittoluvuissa Kesko Senukai raportoitu yhteisyrityksenä.

* Vertailukelpoinen

K Rauta onninen



K BYGG

INTERSPORT

budget

the **athlete's foot**

KOOKENKÄ

3 Kesko raportoi 1.7.2020 alkaen rakentamisen ja talotekniikan kaupan segmenttiin kuuluvan Baltian maissa ja Valko-Venäjällä toimivan Kesko Senukai -konsernin yhteisyrityksenä. Liikevaihto- ja liikevoittoluvut ovat havainnollistavia lukuja, jotka on laskettu vuodelta 2020 ja 2019 ikään kuin Kesko Senukai olisi yhdistelty yhteisyrityksenä.

Rakentaminen ja talotekniikka 2020: Hyvä kehitys jatkui kaikilla alueilla

Suomi



126,5 milj. €

Vahva myynnin,
kannattavuuden ja
markkinaosuuden
kehitys

Ruotsi



15,4 milj. €

Kaikki liiketoiminnot
käännetty hyvälle
kasvu-uralle

Norja



29,5 milj. €

Hyvä myynnin ja
kannattavuuden
kehitys

Puola



Vakaa kannattavuuden
kehitys määrätietoisen
strategian
toteuttamisen
tuloksena

Baltia ja Valko-Venäjä



Kannattavuus
parantunut
koronarajoituksista
huolimatta

Onninen



Onninen palvelee urakoitsijoita, teollisuutta, infra-alan toimijoita ja teknisten tuotteiden jälleenmyyjiä



Talotekniikka

- Sähkö
- LVIK



Teollisuus



Infra



Teknisten tuotteiden
jälleenmyyjät ja muut
yritysasiakkaat

Kattava tuotevalikoima teknisen tukkukaupan asiakkaille



Lämpö ja vesi (LV) -tuotteet



Aurinkosähkö ja tuulivoima



Teollisuustuotteet



Ilmanvaihtotuotteet



Energia- ja kylmätuotteet



Työkalut, työvaatteet ja suojaimet



Sähkötuotteet



Sähköauton lataus



Infrarakentamisen tuotteet

Teknisen tukkukaupan ja rautakaupan tuotevalikoimat on räätälöity erilaisiin asiakastarpeisiin

ONNISEN TOP 3:



Lämpö ja vesi (LV) -tuotteet



Sähkötuotteet



Ilmanvaihtotuotteet

K-RAUDAN TOP 3:



Rakennustarvikkeet ja puutavara



Sisustus pintamateriaalit ja kalustaminen



Työvälineet ja pienrauta

Vahva asiakasosaamisen tarve ja volyymin merkitys nostaa kynnystä tulla teknisen tukkukaupan markkinoille

700 000
tuotenimikkeen
valikoima

3 700
tavarantoimittajaa

75 000
yritysassiakasta

1 500 teknisen myynnin ammattilaista

Jakelukeskukset toimittavat lähes
40 000 tuoteriviä päivittäin –
50 % automatisoidun prosessin kautta

Asiakastarpeisiin räätälöidyt logistiikkapalvelut

131 Onninen Express -myymälän
kattava verkosto

Useita digitaalisia kanavia, joissa
myynti yhteensä 400 milj. euroa



onninen

Onninen kehittynyt hyvin osana Keskoa

Liikevaihto

1 626 milj. €

vertailukelpoinen kasvu lähes 20 % verrattuna vuoteen 2015

Vertailukelpoinen liikevoitto

71 milj. €

kasvua noin 40 milj. euroa* verrattuna vuoteen 2015

onninen
express





Kannattavan kasvun
jatkaminen rakentamisen ja
talotekniikan toimialalla



Globaalit trendit markkinan kasvun ajureina



Kaupungistuminen



Korjaus- ja
investointivelka



Teknologian
lisääntyminen



Kasvanut kiinnostus
energiatehokkuuteen



Uudet energian
tuotanto- ja
varastointiratkaisut



Päästötavoitteet

Markkina tarjoaa hyviä mahdollisuuksia tehdä kasvustrategiaa tukevia yrityskauppoja



	Tekninen tukkukauppa	Ammatti-rakentajat*	DIY
Markkinan koko mrd €, 2019	2.4	3.3	1.8
Markkina-asema	#4-5	#3	#3
Vähittäismyynti mrd. €, 2019	0.3	0.5	0.2
Markkinaosuus	10%	14%	



	Tekninen tukkukauppa	Ammatti-rakentajat*	DIY *
	2.2	1.8	1.4
	#1	#1	#1
	0.9	0.8	0.5
	38%	43%	



	Tekninen tukkukauppa	Ammatti-rakentajat*	DIY *
Markkinan koko mrd €, 2019	3.7	2.7	2.1
Markkina-asema	#6	#5-6	#5
Vähittäismyynti mrd. €, 2019	0.1	0.2	0.2
Markkinaosuus	5%**	8%	



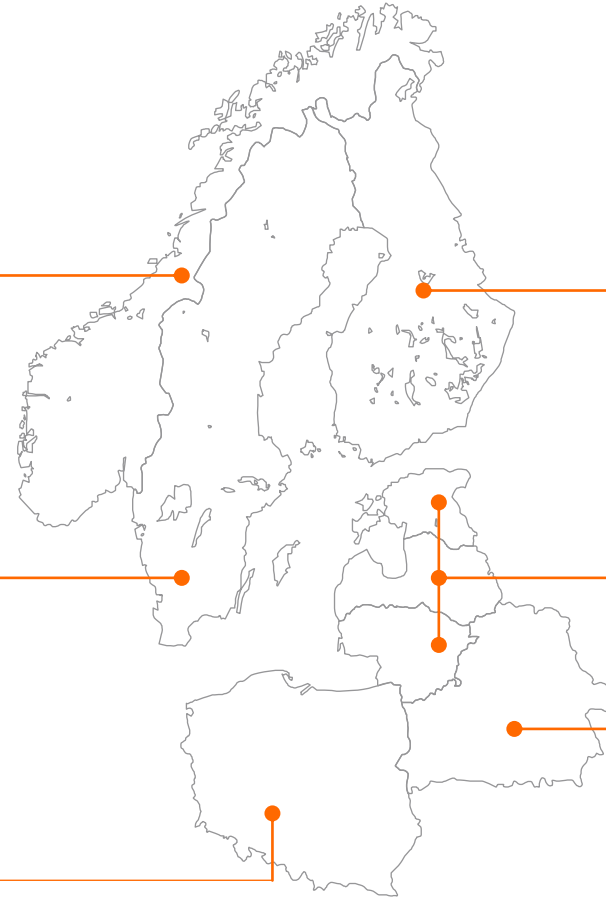
	Tekninen tukkukauppa	DIY
	1.4	2.3
	#2 #4 #3	#2 #2 #1
	0.1	0.7
	11%, 5%, 3%	19%, 17%, 36%



	Tekninen tukkukauppa
Markkinan koko mrd €, 2019	5.1
Markkina-asema	#3
Vähittäismyynti mrd. €, 2019	0.2
Markkinaosuus	5%



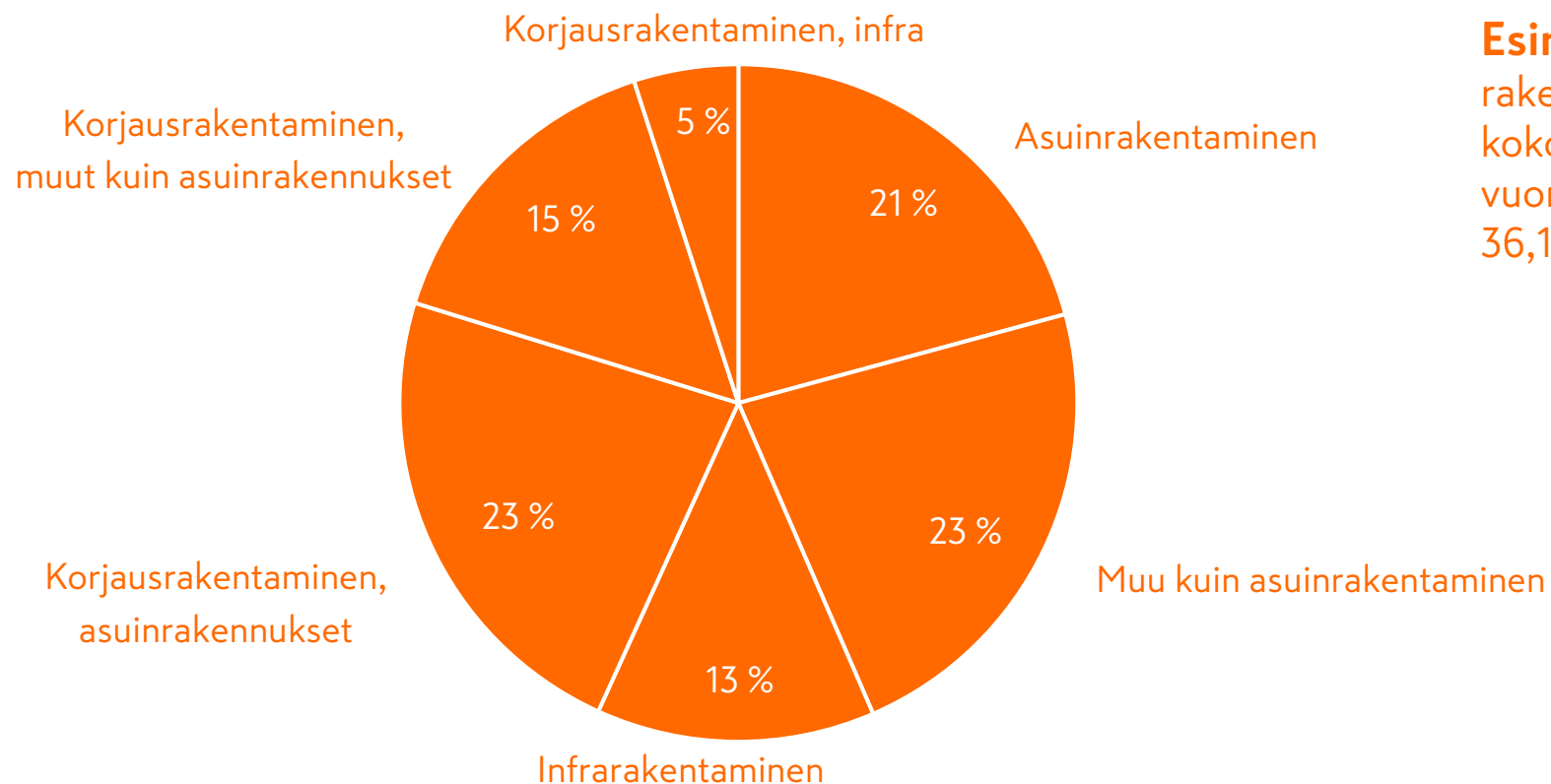
	DIY
	1.4
	#1
	0.1
	11%



*) Keskon oma arvio, perustuu BCG:n analyysiin 2017

**) Ruotsi SEG

Hyvä markkina-asema rakentamisen kokonaismarkkinoilla



Esimerkkinä Suomi:
rakentamisen
kokonaismarkkina
vuonna 2019
36,1 mrd. €

Maakohtaisten strategioiden vahva toteutus mahdollistaa kasvun myös tulevaisuudessa



Jatketaan perusasioiden
kuntoon laittamista ja
tehokkuuden parantamista



Jatketaan
asiakaskokemuksen
parantamista



Kehitetään edelleen
digitaalisia myyntikanavia
ja palveluita

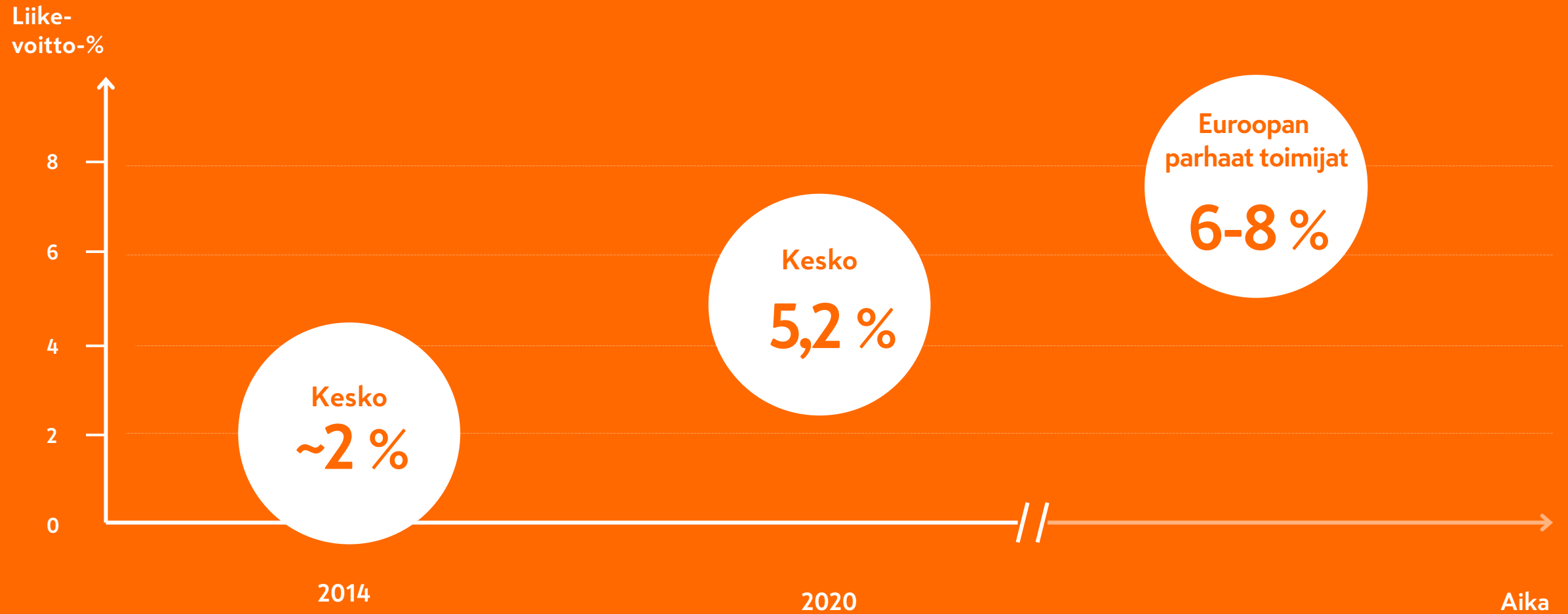


Kuluttajakaupan
aktiviteetin hyödyntäminen
myös jatkossa



Jatketaan toimialan konsolidaatiota Pohjois-Euroopassa

Kohti Euroopan parhaimmistoa





Yhteystiedot

Hanna Jaakkola
sijoittajasuhdejohtaja
+358 40 5666 070
hanna.jaakkola@kesko.fi

